

Plissee-Partner.de

Informationen zur Kooperation mit Plissee-Partner.de

Was ist Plissee-Partner?

Plissee-Partner.de ist ein Onlineshop, der maßgeschneiderte Sonnenschutzanlagen für den Endkunden anbietet. Unser breitgefächertes Produktportfolio, sowie unser speziell entwickelter Konfigurator helfen dem Endkunden dabei, problemlos die perfekte Maßanfertigung selbst zusammenzustellen.

Während der Kunde sein Produkt konfiguriert, wird im Hintergrund eine Auftragskarte angefertigt, die nach erfolgreicher Bestellung dem Hersteller zugespielt wird.

Wie in einem Onlineshop üblich kann der Kunde über gängige Zahlungsarten direkt online bezahlen.

Nun erhält das Werk den Auftrag, stellt die gewünschten Maßanfertigungen millimetergenau her und verschickt die Produkte an den Endkunden. Dieser bringt seine Produkte mit der beigelegten Anleitung und unserer Montagevideos an. Das Informationsmaterial übersichtlich strukturiert, sodass eine Montage vom Laien keine Problematik darstellt. Sollte es außer der Reihe zu Schwierigkeiten kommen, steht dem Kunden unser aktiver Kundenservice gerne zur Seite.

Wo kommen Sie ins Spiel?

Der gesamte Bestellprozess läuft reibungslos und sehr optimiert ab. Dennoch gibt es viele potenzielle Kunden, die gänzlich darauf verzichten möchten, selbst Hand anzulegen.

Sie bieten, als unser Partner, Ihren Kunden einen All-Inclusive-Service. Beratung, Messen, Ordern und Montage – alles aus einer Hand.

Nun könnte man meinen, dass der stationäre Einzelhandel nun die richtige Anlaufstelle für diese Kunden ist. Grundsätzlich ist diese Annahme auch richtig. Dies legt dem Kunden allerdings eine große finanzielle Last auf. Der Kunde zahlt hier nämlich nicht nur für das Produkt und die Dienstleistung, sondern ebenfalls die Mieten, die Firmenfahrzeuge und das professionelle Marketing. Diese Faktoren lassen die Preise massiv ansteigen.

Wir finden, es ist für den Kunden attraktiver, wenn Sie, als unser Partner, von unserem Netzwerk partizipieren und sich so ganz nebenbei ein lukratives Einkommen sichern und Ihr eigener Chef sind.

Wie genau läuft das ab?

Die erste Voraussetzung ist, dass Ihre handwerklichen Fähigkeiten in Schulnoten mindestens bei 3+ liegen sollten. Mehr ist hier wirklich nicht nötig.

Weiterhin benötigen Sie mindestens ein **Kleingewerbe**. Eine Kleingewerbebeanmeldung kostet etwa 15-50 Euro. Wenn Sie bereits **Unternehmer** sind, fällt dies natürlich gänzlich weg.

Als nächstes benötigen Sie lediglich noch unsere Musterkataloge. Diese können Sie einzeln oder als Paket erwerben (Hier müssen für die Beratungskataloge 150€ (Paketpreis) entrichtet werden. Diese Investition werden Sie sehr wahrscheinlich nach Ihrem ersten Auftrag wieder reingeholt haben.

Nach maximal 2 Wochen erhalten Sie alle nötigen Materialien, um zu starten.

Beraten Sie Ihre Kunden telefonisch oder am besten direkt vor Ort mithilfe unserer Kataloge über alle Stoffe und Aluminiumprofile. Übernehmen Sie das Vermessen der Fenster Ihrer Kunden und geben Sie nach Ihrem Termin Ihre Bestellung über Ihren eigenen Händlerzugang bei uns im Shop auf. Hier erhalten Sie automatisch 15% Rabatt auf alle Produkte. Nach etwa 2 Wochen werden die Anlagen an die bei uns angegebene Adresse geliefert und Sie können den Lieferumfang überprüfen und den Montagetermin mit dem Kunden vereinbaren.

Bei Ihrer Preisgestaltung können Sie sich frei entfalten. Berücksichtigen Sie bitte hierbei auch Ihre wertvolle Arbeitszeit und Ihre Betriebskosten, Wenn Sie zum Beispiel eine längere Anfahrt haben.

Nun sollten Sie lediglich noch beachten, dass Sie im Rahmen eines Kleingewerbes nicht mehr als 17.500€ pro Jahr umsetzen dürfen.

Nun wichtig: Was können Sie daran verdienen?

Die Verdienstmöglichkeiten möchten wir mit einem Beispiel darstellen.

Sie besuchen einen Kunden, der sein Erdgeschoss mit Plissees bestücken will. Da dies ein sehr einfacher Kunde ist, hat er genau 10 identische Fenster mit den Maßen 1000 x 1000 Millimetern. Der Kunde entscheidet sich für eine günstige Kollektion und einer Standardmontage, Verschraubung direkt vor der Scheibe in der Glasleiste.

Nach Ihrer Beratung vor Ort bestellen Sie die Artikel über Ihren Händlerzugang bei uns im Onlineshop und bezahlen die Ware direkt per Paypal: Sie zahlen 469,16€ inkl. MwSt. Der Versand ist für Sie kostenfrei.

Sie haben sich überlegt, Ihre Marge bei 50% anzusetzen, um profitabel aber auch konkurrenzfähig zu bleiben, indem Sie den stationären Einzelhandel stark unterbieten. Nach 10 Tagen montieren Sie die Anlagen bei Ihrem Kunden. Hierfür benötigen Sie bspw. eine Stunde.

Anschließend berechnen Sie dem Kunden Ihre Leistungen:

703,67€ Wareneinsatz (Einkaufspreis +50%)

60,00€ Montageservice (An- und Abfahrt + Montage)

60,00€ Betriebskosten Kfz (im Beispiel 0,30€ pro gefahrenen Kilometer)

Gesamt: 823,67€

Abzüglich Ihrer Einkaufskosten und den Betriebsmitteln für das Fahrzeug hätten Sie nun mit einem Zeiteinsatz von 3-4 Stunden 294,51€ verdient.

Wenn Sie weiterhin interessiert sind, sich Ihren lukrativen Nebenverdienst ohne verklausulierte Verträge, sondern mit ehrlicher Arbeit aufzubauen, kontaktieren Sie uns bitte umgehend unter info@plissee-partner.de oder telefonisch unter 0211 / 97 633 680

Wir lassen Ihnen gerne unsere Anmeldeformulare zukommen.

